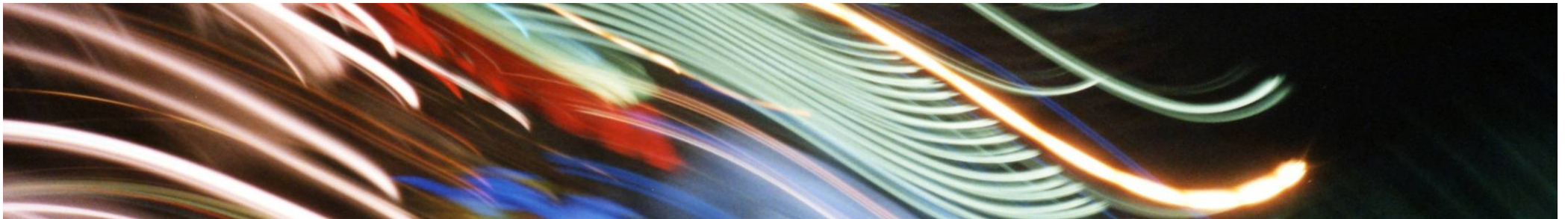


# **Zumtobel AG, 37. ordentliche Hauptversammlung**

Kulturhaus Dornbirn, 26. Juli 2013



Lagebericht: Dr. Harald Sommerer, Vorsitzender des Vorstands

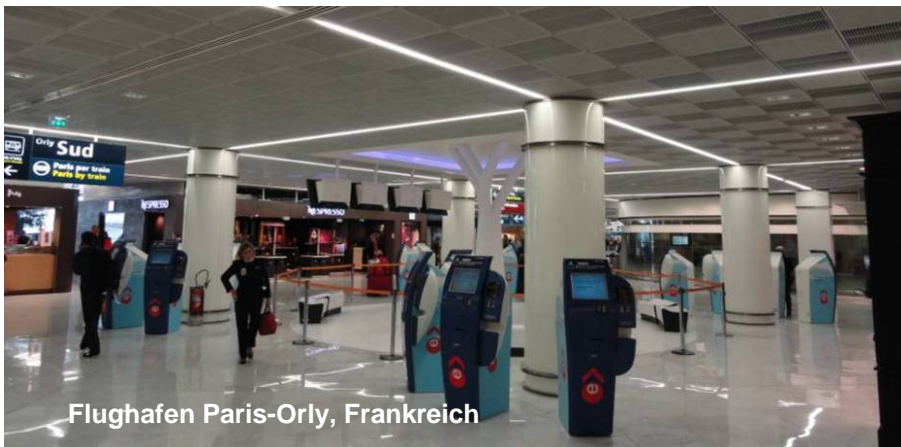
# Agenda

## **Projektreferenzen und Innovationen**

Zum Geschäftsverlauf im Geschäftsjahr 2012/13

Diverse Berichte (Bestand eigener Aktien, Corporate Governance, Nachhaltigkeit)

## Referenzen weltweit 2012/13



Apple Campus, Shanghai, CN  
Kunstkammer Wien, AT  
Festspielhaus Erl, Tirol, AT  
Peggy Guggenheim Museum, Venedig, IT  
Krankenhaus Al-Leeth, Saudi-Arabien  
Neubau Messe Basel, CH  
Credit Suisse, Zürich, CH  
Vorarlberger Landesmuseum, Bregenz, AT  
Temporary Vision Centre Abu Dhabi, VAE  
Baumarktkette Jumbo, Bern, CH  
Zuellig Bürogebäude, Manila, Philippinen  
Issey Miyake Boutique, Paris, FR  
LifeCycle Tower, Dornbirn, AT  
Bürogebäude La Serenissima, Mailand, IT  
Behandlungs- und Rehabilitationszentrum, Katar  
Flughafen Paris-Orly, FR  
Einkaufszentrum Rijeka, KR  
NatWest Tower, London, UK  
Europäische Zentralbank, Frankfurt, DE  
Leuchtskulptur RUN, Olympische Sommerspiele London, UK  
WU Campus Wien, AT

## Referenzen weltweit 2012/13

THORN



National Exhibition Centre, Abu Dhabi, VAE  
Fedex Zentrale, Mumbai, Indien  
Tsinghua Universität, Peking, CN  
Fußballstadion Spennymoor, UK  
„LEVEL Schuh-District“, Dubai  
Außenfassade Musikhalle, Niort, FR  
IGA Greenslopes Supermarkt, AUS  
Sportpark Arendal, Norwegen  
Netanya Stadion, Israel  
Suvana Vidhan Soudha, Karnataka, Indien  
Aviastar (Flugzeug-Montagehalle), Uljanowsk, RUS  
Adler Ring / Straßenbeleuchtung für Sotschi, RUS  
Hedberg Autohaus, Malmö, SW  
Abwasseraufbereitungsanlage, Doha, Katar  
DGI Huset Herning Freizeitzentrum, Dänemark  
Abu Dhabi Future School Program, Abu Dhabi, VAE  
Rotana Hotel, Ammann, Jordanien  
Nokia Siemens, Hochregallager, Chennai, Indien  
Morrison Supermärkte, UK  
Rathaus Toulouse, FR

# Innovationen & Produkte 2012/13

TRIDONIC

## Highlights

Neuproduktquote 46,0% zu 36,0% im VJ

Umsatzwachstum mit LED-Konvertern:  
129,2 % zu Vorjahr



Neue LED-Konverter-Serie



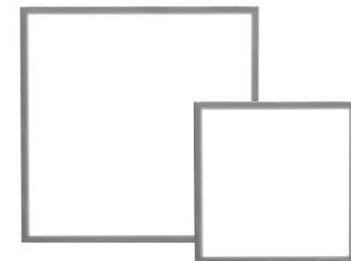
Neue Plattform elektronischer Vorschaltgeräte



TALEXxmodule STARK CLE



TALEXxmodule STARK SLE



OLEDmodul LUREON REP

# Agenda

Projektreferenzen und Innovationen

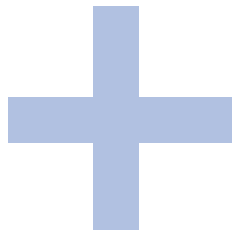
**Zum Geschäftsverlauf im Geschäftsjahr 2012/13**

Diverse Berichte (Bestand eigener Aktien, Corporate Governance, Nachhaltigkeit)



# Gute Fortschritte in vielen Bereichen trotz des schwierigen Marktumfelds

Highlights im Geschäftsjahr 2012/13



- Verbesserte Profitabilität der Marke Zumtobel trotz erhöhter Entwicklungsaufwendungen und derzeit noch schwächeren Margen bei LED-Produkten
- Gute Fortschritte in der Entwicklung von globalen Produktfamilien (inkl. Supply Chain) bei Zumtobel
- Verbesserte Bruttogewinnmargen mit LED-Produkten in beiden Segmenten
- Zügige Umsetzung der notwendigen Verbesserungsmaßnahmen bei Tridonic – dadurch signifikant reduzierter Break-even
- Gute Fortschritte bei der Entwicklung eines wettbewerbsfähigen LED-Portfolios bei Tridonic
- Signifikante Verbesserung beim Working Capital Management



- Umsatz der Gruppe ist im Jahresverlauf aufgrund des zunehmend schwierigen Marktumfelds zunehmend rückläufig
- Rückschritt in der Profitabilität von Thorn – deutlicher Verlust im Geschäftsjahr 2012/13
- Geschäftsentwicklung in Asien und Australien/Neuseeland weiterhin enttäuschend

## Leichte Verbesserung des bereinigten EBIT trotz Umsatzrückgang

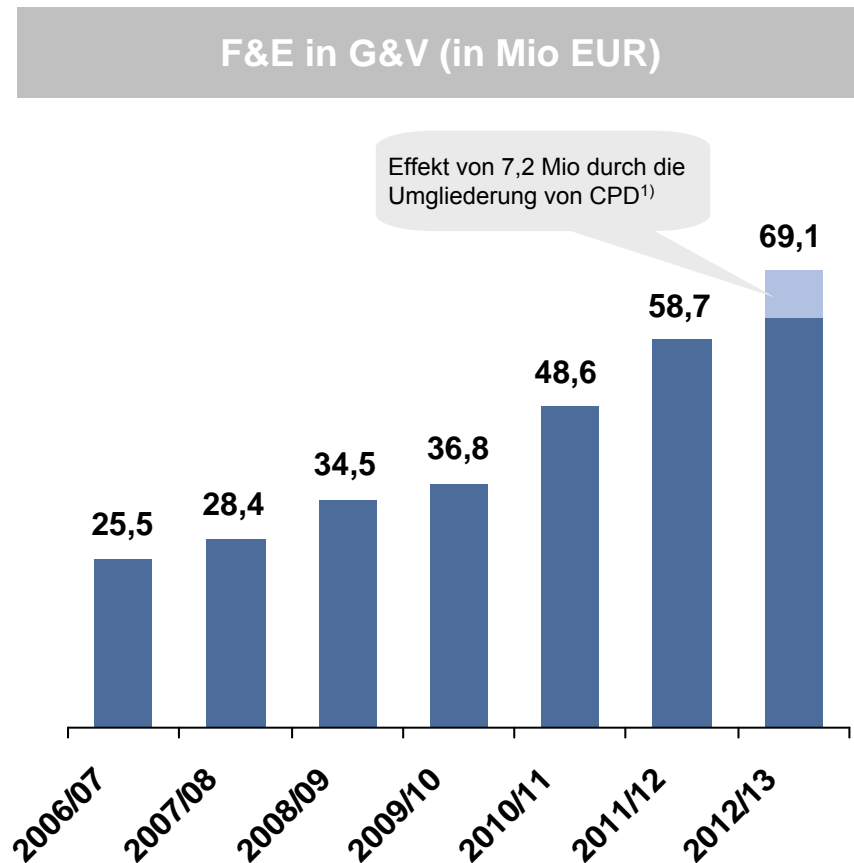
### Geschäftsentwicklung 2012/13 auf einen Blick

- Nachfrage durch zunehmend schwaches Marktumfeld belastet; Gruppenumsatz fällt um 2,9% auf 1.243,6 Mio EUR
- Weiterhin dynamisches Umsatzwachstum mit LED-Produkten: plus 49,8%; LED-Anteil liegt jetzt bei 22,1% (VJ: 14,3%); Profitabilität der LED-Produkte verbessert sich weiter
- Rechtzeitig eingeleitete, strukturelle Anpassungen wirken sich bereits positiv auf das Ergebnis aus – Negative Sondereffekte in Höhe von minus 14,0 Mio EUR
- Bereinigtes EBIT von 35,7 Mio EUR leicht über Vorjahr (35,0 Mio EUR) - verbesserte Profitabilität in beiden Segmenten in H2
- Technologiewandel ist verbunden mit strukturellen und finanziellen Herausforderungen: F&E-Aufwendungen stiegen auf neuen Höchstwert von 69,1 Mio EUR (5,6% vom Umsatz)
- Positive Entwicklung des Working Capital fortgeführt
- Stark verbesserter Free Cashflow vs GJ 2011/12
- Dividenden-Empfehlung: 0,07 EUR pro Aktie



## Gezielte Investitionen zum Ausbau der Innovationsführerschaft

Zumtobel Group – Entwicklung der F&E-Aufwendungen

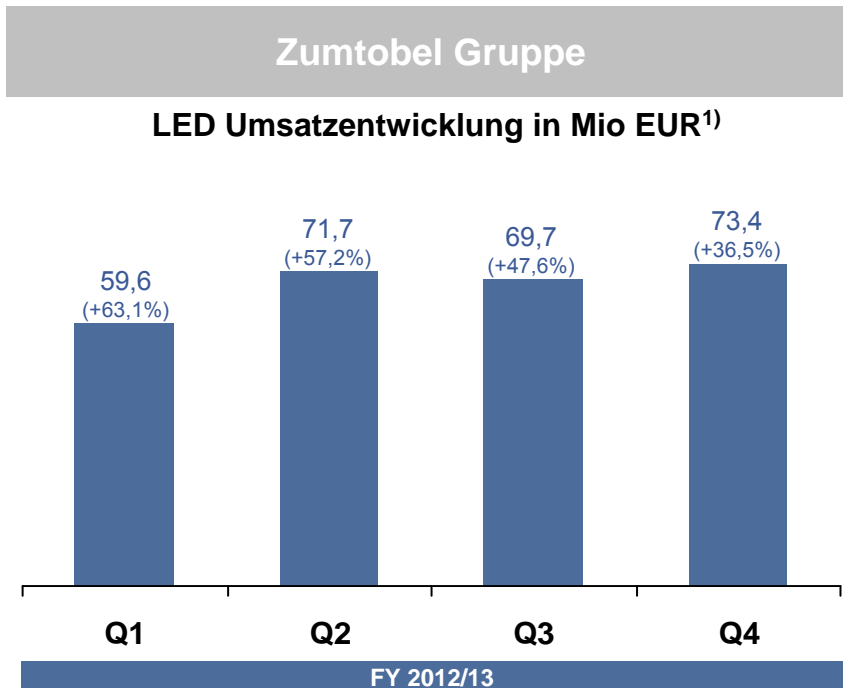


- R&D Ausgaben haben sich innerhalb der letzten 5 Jahre mehr als verdoppelt
- Erhöhung um 17,7% auf 69,1 Mio EUR in 2012/13 (Gesamte F&E-Ausgaben inkl. aktivierte F&E betragen 85,2 Mio EUR)
- Schwerpunkte: Energieeffizienz, LED, Lichtqualität und intelligente Lichtsteuerung
- Höherer F&E-Aufwand durch: Erhöhte Produkt- und Systemkomplexität, fehlende Standardisierung im LED-Bereich, schnellere Innovationszyklen und wachsende Investitionen in C&S
- 7,2 Mio EUR der erhöhten F&E Ausgaben resultieren aus der Umgliederung von CPD<sup>1)</sup>
- Mittelfristplanung für F&E-Ausgaben unverändert bei ca. 5 bis 5,5%

1) Um die Aussagekraft des Abschlusses weiter zu verbessern, wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr die Kosten des Bereichs 'Customized Product Development' (CPD) in Höhe von 7,2 Mio EUR innerhalb der Kosten der umgesetzten Leistungen umgliedert und verursachungsgerecht dem Entwicklungsbereich zugeordnet (Kein EBIT-Effekt).

## LED-Anteil vom Gruppenumsatz steigt auf 22,1% (GJ 2011/12: 14,3%)

### Zumtobel Gruppe – LED-Umsatzentwicklung



1) Veränderung zum Vorjahr in % in Klammer



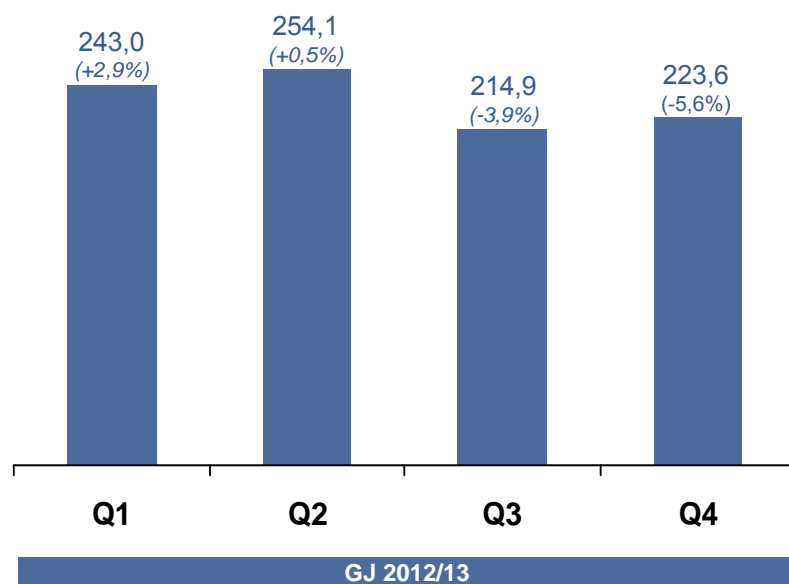
- LED-Umsatz steigt auf Gruppenebene um 49,8% auf 274,5 Mio EUR
- LED-Umsätze im Lighting Segment steigen um 55,8% auf 212,8 Mio EUR
  - Zumtobel LED-Anteil: ~31%
  - Thorn LED-Anteil: ~13%
  - Verbesserte Profitabilität mit LED-Produkten:
    - optimiertes Produktdesign
    - teilweise erhöhte Verkaufspreise
    - verbesserte Einkaufsbedingungen
- LED-Umsätze im Components Segment steigen um 30,7% auf 71,5 Mio EUR; Wachstum mit Konvertern: 129,2%

# Operativer Gewinn klar über dem Vorjahr

## Lighting Segment – Umsatz- und EBIT-Entwicklung

### Lighting Segment

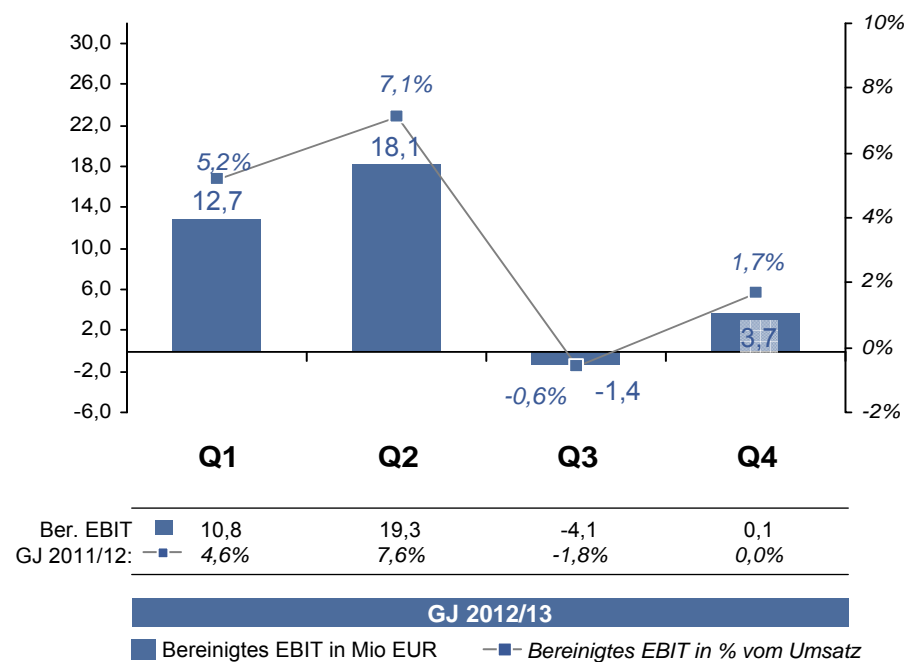
Umsatz in Mio EUR<sup>1)</sup>



Umsatz GJ 2011/12 EUR 949,2 Millionen  
 Umsatz GJ 2012/13 EUR 935,7 Millionen (minus 1,4%)

- 1) Veränderung zum Vorjahr in % in Klammer  
 2) Bereinigtes EBIT bereinigt um Sondereffekte

Bereinigtes EBIT<sup>2)</sup>



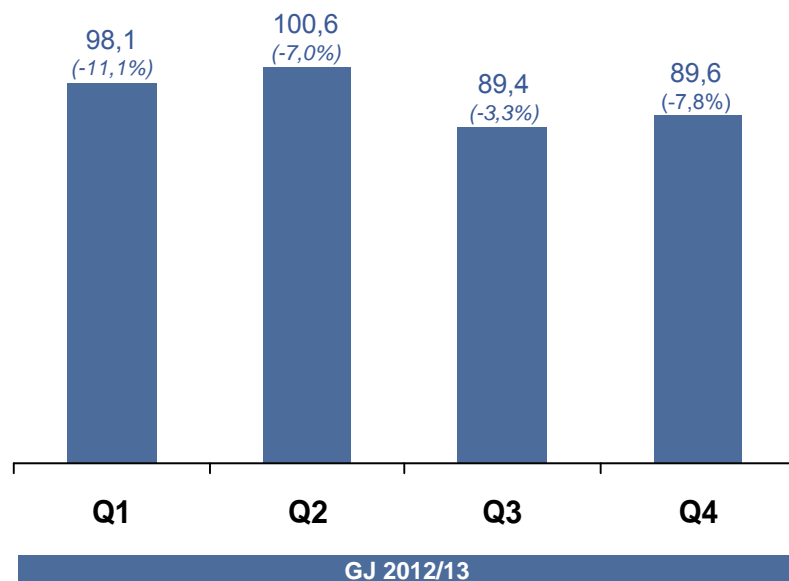
Bereinigtes EBIT GJ 2011/12 EUR 26,0 Millionen (Marge von 2,7%)  
 Bereinigtes EBIT GJ 2012/13 EUR 33,2 Millionen (Marge von 3,5%)

# Components Segment konnte die Gewinnschwelle erfolgreich senken

## Components Segment – Umsatz- und EBIT-Entwicklung

### Components Segment

Umsatz in Mio EUR<sup>1)</sup>



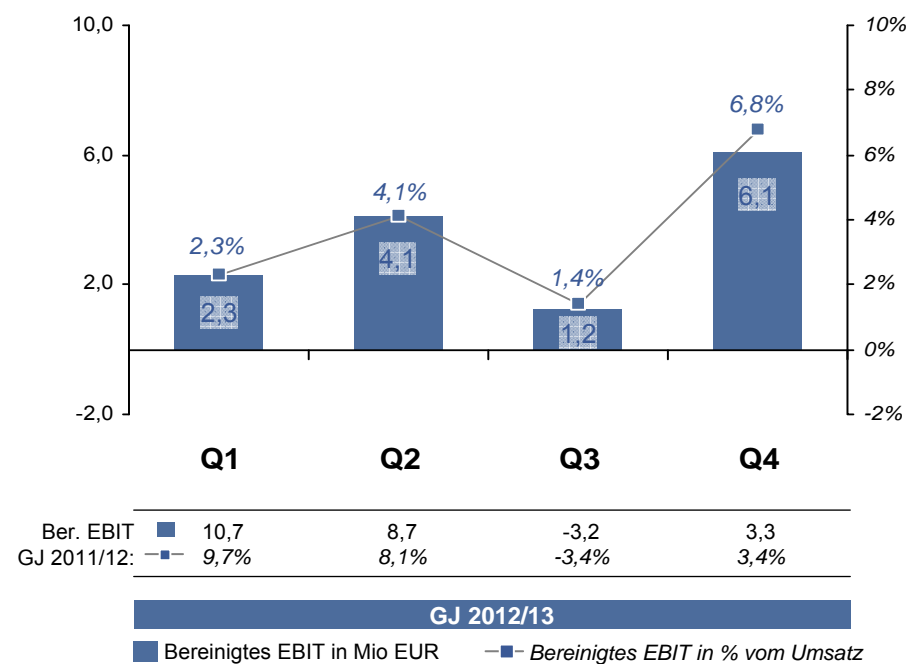
Umsatz GJ 2011/12 EUR 408,1 Millionen

Umsatz GJ 2012/13 EUR 377,7 Millionen (minus 7,4%)

1) Veränderung zum Vorjahr in % in Klammer

2) Bereinigtes EBIT bereinigt um Sondereffekte

Bereinigtes EBIT<sup>2)</sup>



Bereinigtes EBIT GJ 2011/12 EUR 19,6 Millionen (Marge von 4,8%)

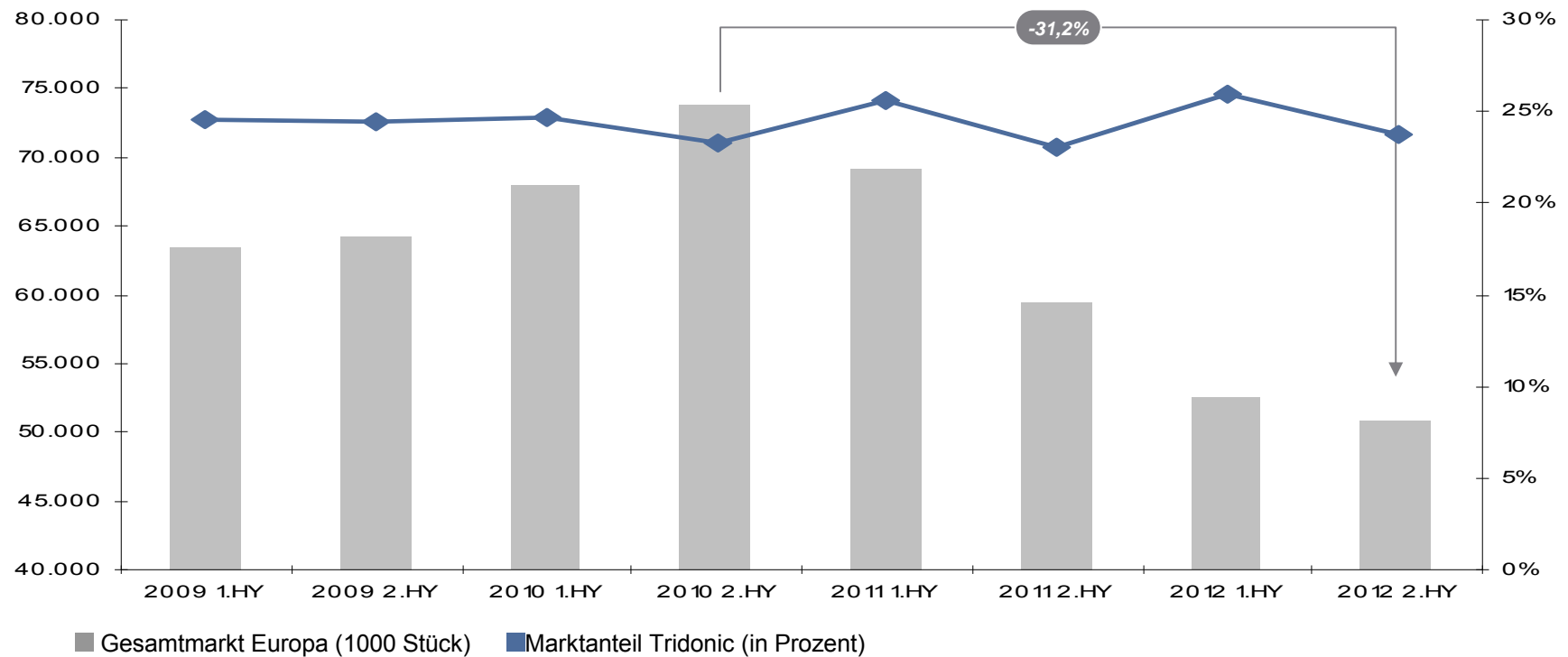
Bereinigtes EBIT GJ 2012/13 EUR 13,7 Millionen (Marge von 3,6%)

# Anhaltend hoher Marktanteil bei konventionellen Vorschaltgeräten

Components Segment

## Konventionelle Vorschaltgeräte

Gesamtmarkt für konventionelle Vorschaltgeräte vs. Tridonic Marktanteil

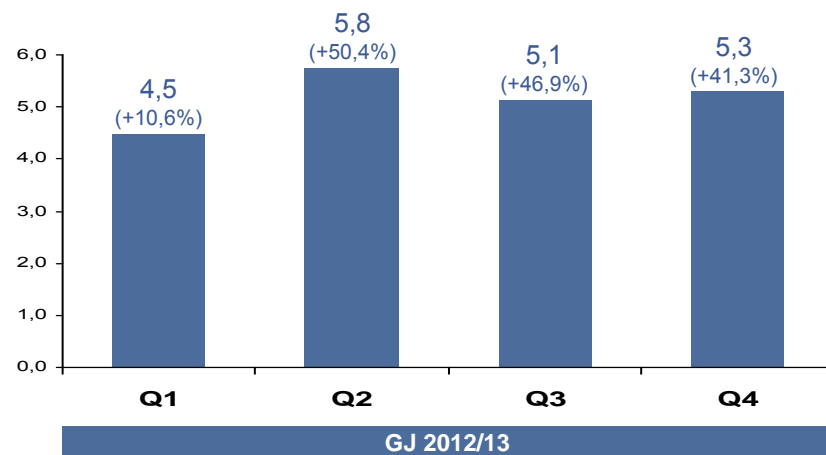


## Erfreulicher Fortschritt mit LED-Modulen und LED-Konvertern

### Components Segment

#### LED-Module

##### Umsatz in Mio EUR

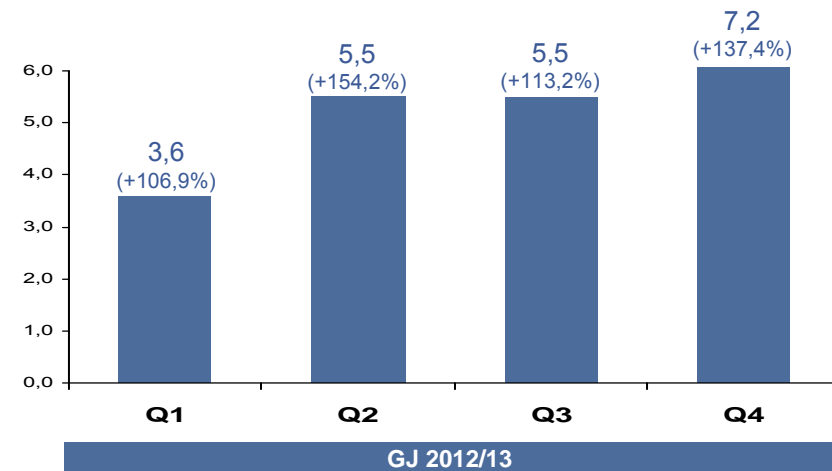


Umsatz GJ 2011/12 EUR 15,2 Millionen

Umsatz GJ 2012/13 EUR 20,7 Millionen (plus 36,6% / ~5,5% vom Gesamtumsatz)

#### LED-Konverter

##### Umsatz in Mio EUR



Umsatz GJ 2011/12 EUR 9,5 Millionen

Umsatz GJ 2012/13 EUR 21,7 Millionen (plus 129,2% / ~6% vom Gesamtumsatz)

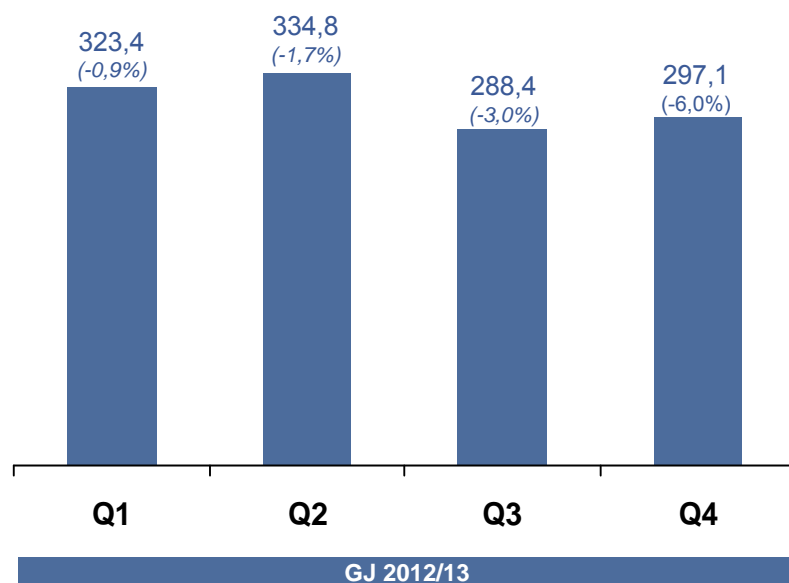
- Marktanteil in Europa für Module und Konverter bei ca. 5%
- Neue Generation von LED-Konvertern wird im GJ 2012/13 eingeführt
- Profitabilität von LED-Komponenten wird stetig verbessert
- Make-or-buy Entscheidung um Ressourcen zu fokussieren

# Dank frühzeitig eingeleiteter Kostenanpassung konnte die Profitabilität im zweiten Halbjahr in beiden Segmenten verbessert werden

Zumtobel Gruppe – Umsatz- und EBIT-Entwicklung

## Zumtobel Gruppe

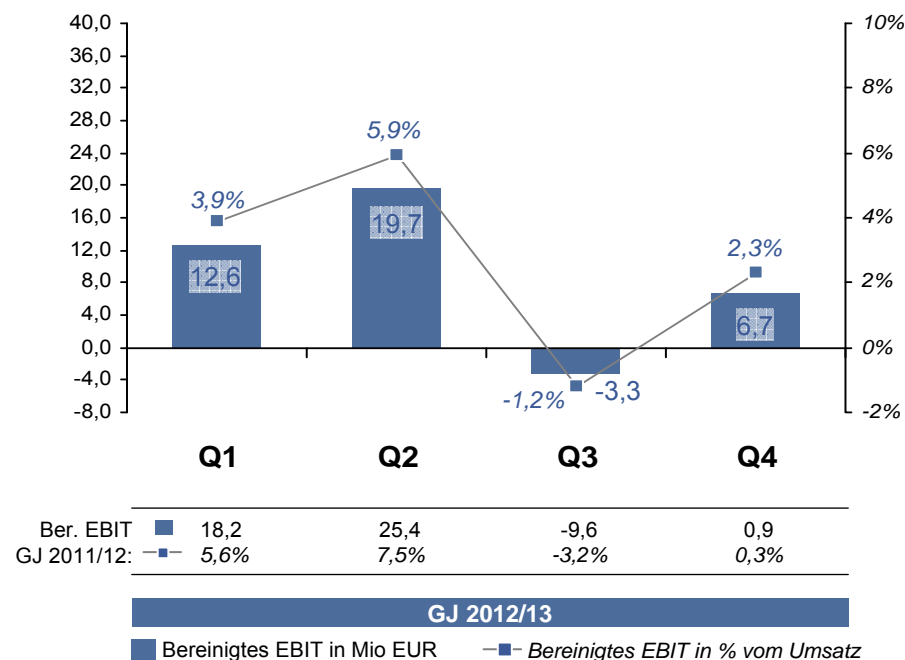
Umsatz in Mio EUR<sup>1)</sup>



Umsatz GJ 2011/12 EUR 1280,3 Millionen  
Umsatz GJ 2012/13 EUR 1243,6 Millionen (minus 2,9%)

- 1) Veränderung zum Vorjahr in % in Klammer  
2) Bereinigtes EBIT bereinigt um Sondereffekte

Bereinigtes EBIT<sup>2)</sup>



Bereinigtes EBIT GJ 2011/12 EUR 35,0 Millionen (Marge von 2,7%)  
Bereinigtes EBIT GJ 2012/13 EUR 35,7 Millionen (Marge von 2,9%)

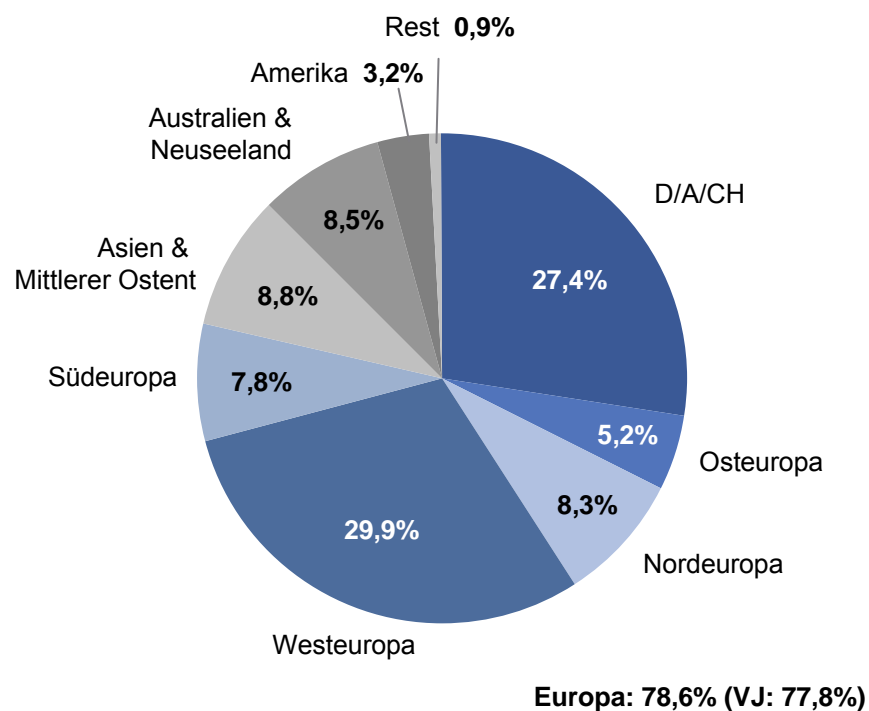


## Umsatzanteil in Europa steigt auf 78,6%

Zumtobel Gruppe – Regionale Umsatzverteilung

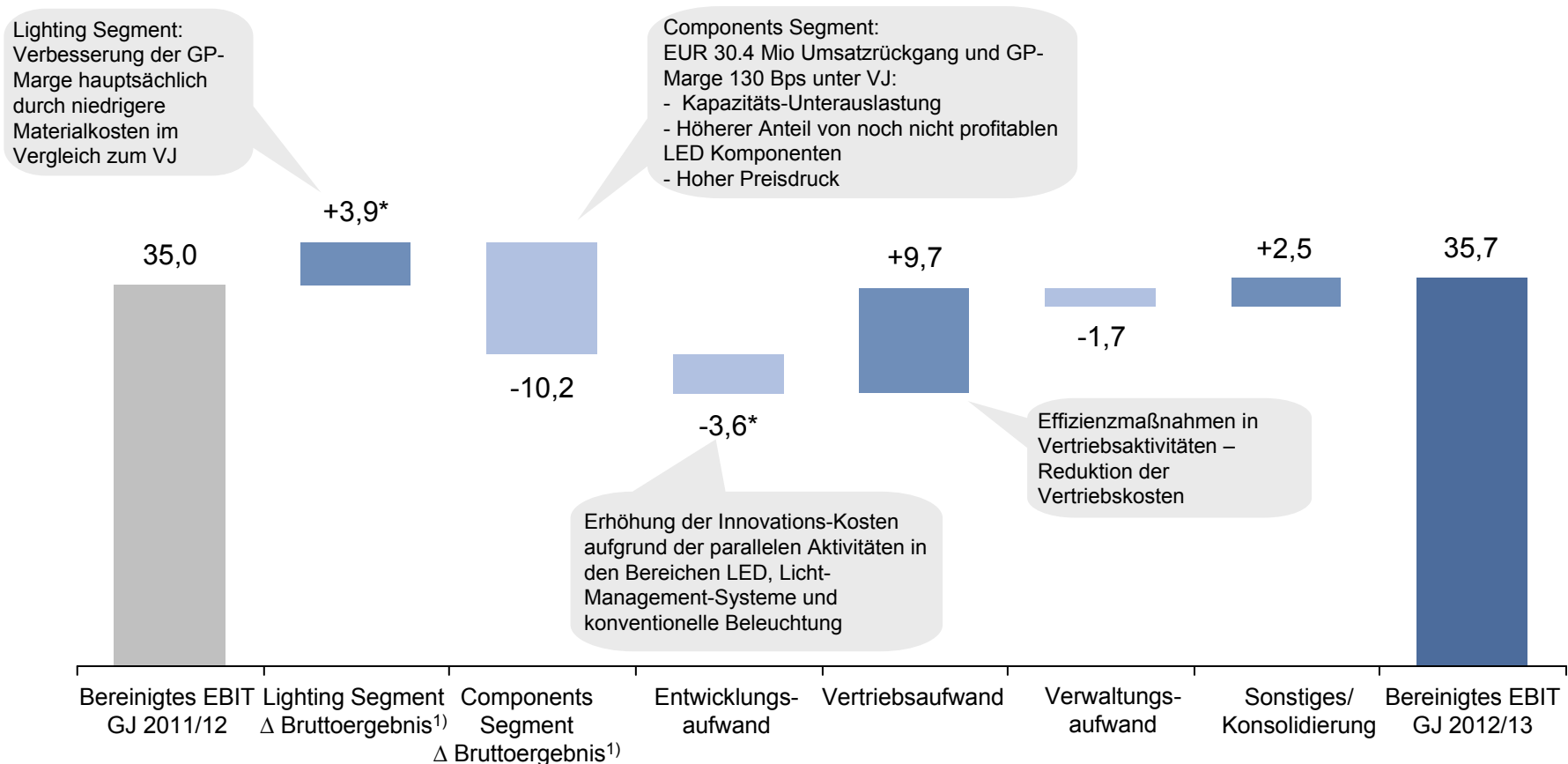
	GJ 2012/13	
	Umsatz in Mio EUR	Veränderung in %
D/A/CH	340,5	-0,6
Osteuropa	64,7	0,1
Nordeuropa	103,4	-4,2
Westeuropa	372,4	-1,6
Südeuropa	96,7	-4,8
<b>Europa</b>	<b>977,7</b>	<b>-1,7</b>
Asien & Mittlerer Osten	109,4	-4,7
Australien & Neuseeland	105,9	-14,8
Amerika	39,4	10,9
Rest	11,3	5,2
<b>Gesamt</b>	<b>1,243,6</b>	<b>-2,9</b>

### Regionale Umsatzverteilung



# Effizienzsteigerungen beim Vertrieb und verbessertes Bruttoergebnis im Lighting Segment führen zu einem leicht verbesserten bereinigten EBIT

Zumtobel Gruppe – bereinigte EBIT-Brücke GJ 2011/12 vs. GJ 2012/13



[in Mio EUR]

1) Bruttoergebnis der Segmente exkl. Entwicklungskosten

\*) Um die Aussagekraft des Abschlusses weiter zu verbessern, wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr die Kosten des Bereichs 'Customized Product Development' (CPD) in Höhe von 7,2 Mio EUR innerhalb der Kosten der umgesetzten Leistungen umgegliedert und verursachungsgerecht dem Entwicklungsbereich zugeordnet (Kein EBIT-Effekt).

# Konsequente Restrukturierungsmaßnahmen in Zeiten des Technologiewandels

Zumtobel Gruppe – Bereinigtes EBIT GJ 2012/13

Bereinigtes EBIT in Mio EUR	GJ 2012/13	GJ 2011/12
Berichtetes EBIT	21,7	35,0
Davon Sondereffekte	-14,0	0,0
Bereinigtes EBIT	35,7	35,0



## ZUMTOBEL

- Restrukturierung Zumtobel Vertrieb in Deutschland und Dänemark
- Konzentration der Zumtobel USA Produktionsaktivitäten in Highland, Schließung der Fabrik in Fairlawn / USA

## THORN

- Effizienzprogramme in Thorn Werken in Landskrona (SE), Sydney (AUS), Auckland (NZ) und Spennymoor (UK)
- Restrukturierung der Thorn Vertriebsorganisation
- Zusammenlegung von Vertriebsbüros in UK und Frankreich

## TRIDONIC

- Restrukturierung des Werks in Ennenda (CH)
- Kontinuierliche Reduktion der Magnetik-Produktion in Australien und Österreich
- Verkauf von Ledon Lamp
- Restrukturierung von indirekten Bereichen weltweit aufgrund des Technologiewandels

# Verbessertes Finanzergebnis

## Zumtobel Group – Gewinn- und Verlustrechnung

### Gewinn- und Verlustrechnung

in Mio EUR	GJ 2012/13	GJ 2011/12*	Veränderung in %
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>1.243,6</b>	<b>1.280,3</b>	<b>-2,9</b>
COGS	-855,0	-882,2	-3,1
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	<b>388,6</b>	<b>398,2</b>	<b>-2,4</b>
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>31,2</i>	<i>31,1</i>	
SG&A Aufwendungen ohne Sondereffekte	-352,9	-363,2	-2,8
<b>Bereinigtes EBIT</b>	<b>35,7</b>	<b>35,0</b>	<b>2,0</b>
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>2,9</i>	<i>2,7</i>	
Sondereffekte	-14,0	0,0	> 100
<b>EBIT</b>	<b>21,7</b>	<b>35,0</b>	<b>-38,1</b>
<i>in % vom Umsatz</i>	<i>1,7</i>	<i>2,7</i>	
Finanzergebnis	-13,8	-14,8	7,1
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>7,9</b>	<b>20,2</b>	<b>-60,9</b>
Ertragsteuern	-1,6	-4,2	-60,8
Ergebnis aus aufgegebenen Bereichen	-0,2	-0,8	78,7
<b>Periodenergebnis</b>	<b>6,1</b>	<b>15,2</b>	<b>-60,1</b>
<b>Ergebnis je Aktie (in EUR)</b>	<b>0,14</b>	<b>0,35</b>	<b>-60,9</b>

Verbessertes Finanzergebnis hauptsächlich aufgrund geringerer Zinslast (EUR 9,9 Mio vs. EUR 11,3 Mio im VJ)

Sondereffekte aufgrund von Restrukturierungsmaßnahmen führen zu Rückgang im Nettogewinn

\* Im Rahmen des Abschlusses des Geschäftsjahres 2012 / 13 wurden die Änderungen der überarbeiteten Fassung des IAS 19 'Leistungen an Arbeitnehmer' vorzeitig angewandt, was zu einer Anpassung der Vorjahreszahlen führte.

# Signifikanter Anstieg des Free Cashflow vs. GJ 2011/12

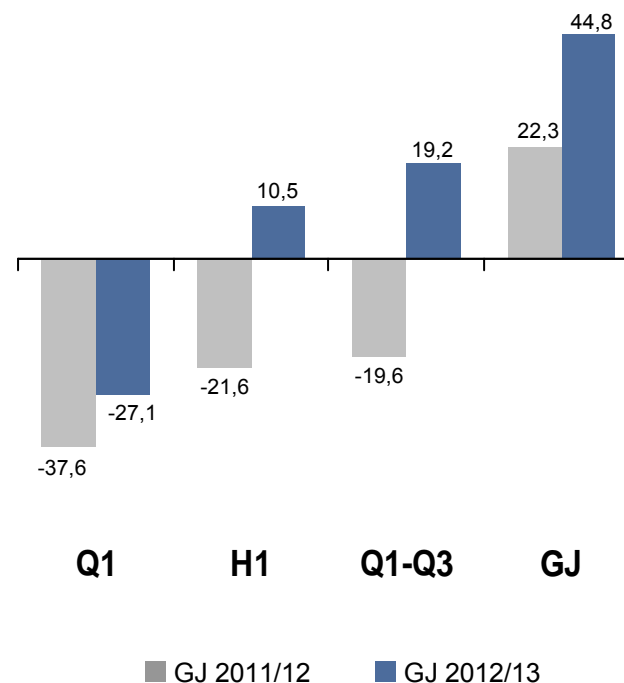
Zumtobel Group – Kapitalflussrechnung

## Kapitalflussrechnung

in EUR million	FY 2012/13	FY 2011/12
<b>Cashflow aus dem operativen Ergebnis</b>	79,8	88,1
Veränderung des Working Capital	31,4	9,3
Veränderungen der sonstigen operativen Positionen	-2,7	-13,3
Bezahlte/Vereinnahmte Steuern	-5,2	-6,0
<b>Cashflow aus dem operativen Geschäft</b>	<b>103,3</b>	<b>78,1</b>
Einzahlungen aus Anlagenabgängen	0,1	1,1
Auszahlungen für Anlagenzugänge	-59,5	-57,2
Veränderung von lang- und kurzfristigen finanziellen Vermögenswerten	0,7	0,2
Veränderung liquider Mittel aus Konsolidierungskreisänderungen	0,2	0,0
<b>Cashflow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>-58,5</b>	<b>-55,9</b>
<b>Freier Cashflow</b>	<b>44,8</b>	<b>22,3</b>
<b>Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-46,3</b>	<b>-14,6</b>
Einfluss von Wechselkursänderungen auf den Finanzmittelbestand	0,6	5,3
<b>Veränderung des Finanzmittelbestandes</b>	<b>-0,8</b>	<b>13,0</b>

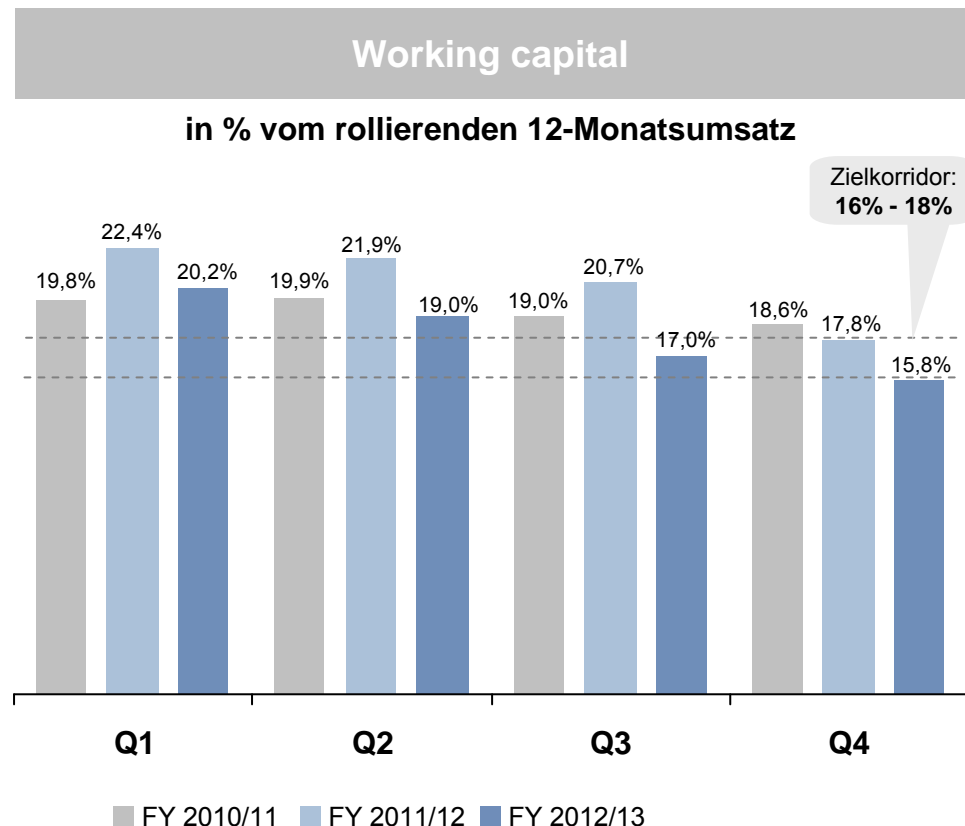
## Entwicklung Free Cashflow

(kumuliert in Mio EUR)



## Erfolgreiches Working Capital Management

Zumtobel Group – Entwicklung Working Capital



- Working Capital bleibt eine Priorität für das Management → Zielkorridor wurde von 18%-20% auf 16%-18% angepasst
- In % vom 12-Monatsumsatz hat sich das Working Capital zum 30. April 2013 auf 15,8% verbessert (30. April 2012: 17,8%)
- Hauptgrund für die positive Entwicklung war ein Abbau der Vorratsbestände um 12,3 Mio EUR (hauptsächlich im Lighting Segment)
- Forderungen sinken um 9,9% auf 168,0 Mio (VJ 189,5 Mio)
- Höhe von Factoring auf Vorjahresniveau ~ 42 Mio EUR

## Solide finanzielle Basis

Zumtobel Gruppe – Bilanz 2012/13

### Bilanz 2012/13

in Mio EUR	30 April 2013	30 April 2012
Bilanzsumme	994,8	1.036,3
Nettoverbindlichkeiten	113,2	141,4
Nettoverbindlichkeiten / EBITDA	1,42	1,60
Eigenkapital	357,4	370,6
<i>Eigenkapitalquote in %</i>	35,9	35,8
<i>Verschuldungsgrad %</i>	31,7	38,1
Investitionen	59,5	57,2
Working Capital	196,7	228,3
<i>in % vom rollierenden 12-Monatsumsatz</i>	15,8	17,8

Liquiditätsposition unterstützt durch

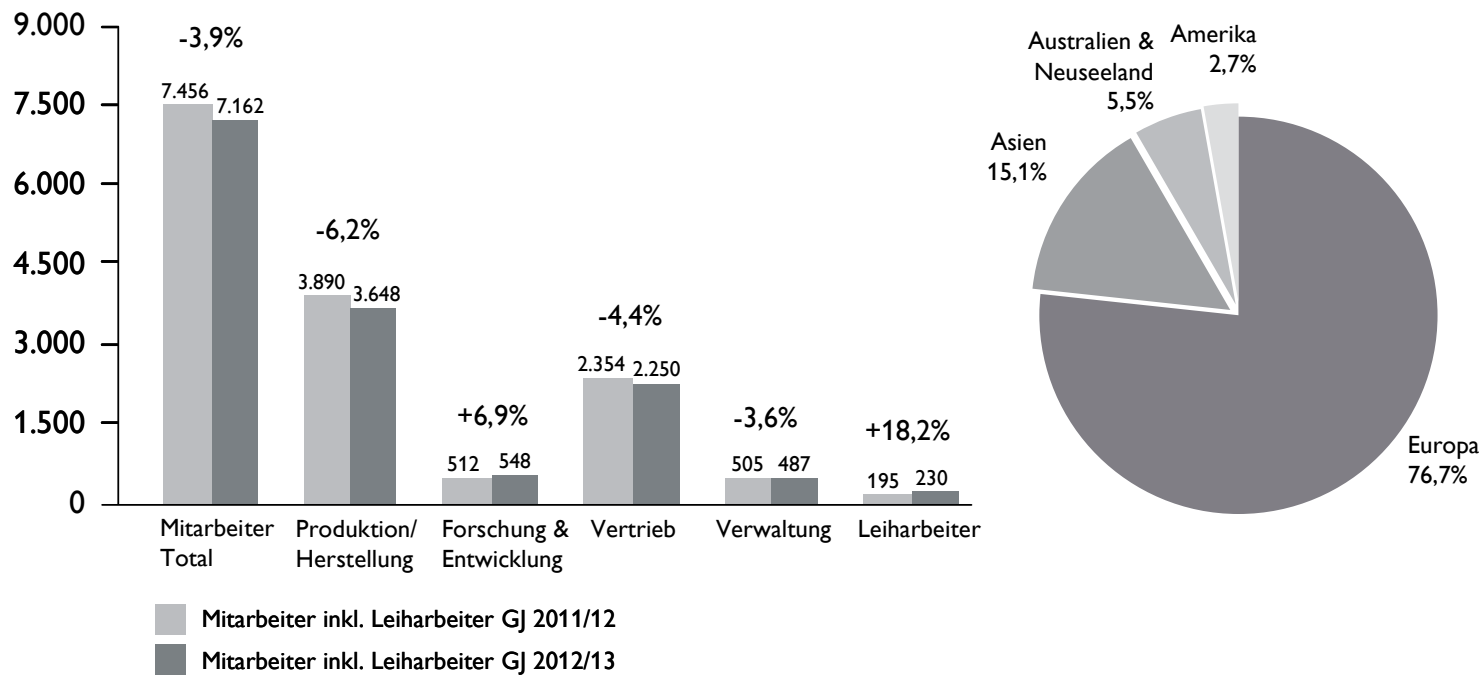
- Konsortialkreditvertrag wurde im Juni 2013 freiwillig um weitere 50 Mio EUR auf einen nun max. ausnutzbaren Rahmen von 350 Mio EUR reduziert, endet im Okt. 2016 (bis zum 30. April 2013 wurden 170 Mio EUR in Anspruch genommen)
- Unbesicherte Kontokorrentkreditlinien in Höhe von insgesamt 88 Mio EUR (zum 30. April 2013)



## Personalstand zum Stichtag bei 7.162 Vollzeitkräften

Zumtobel AG – Entwicklung Mitarbeiter

Verteilung nach Tätigkeitsbereich und Region



- Mitarbeiterstand in Österreich: 2.284 FTE (VJ: 2.362)
- Lehrlinge weltweit: 179 (VJ:158)

## Agenda

Projektreferenzen und Innovationen

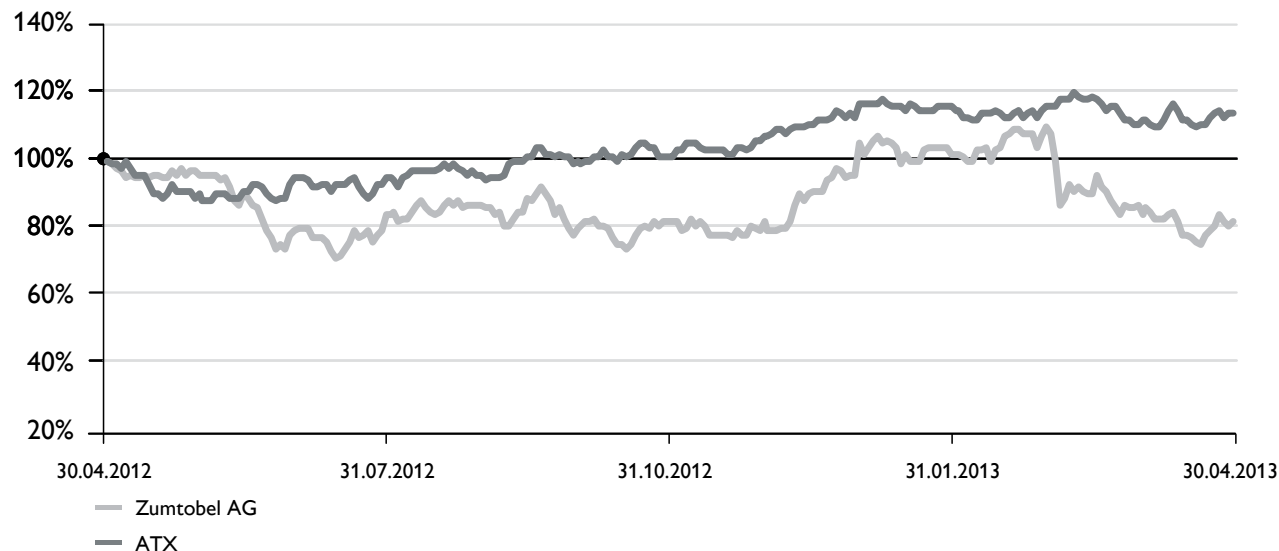
Zum Geschäftsverlauf im Geschäftsjahr 2012/13

**Diverse Berichte (Bestand eigener Aktien, Corporate Governance, Nachhaltigkeit)**

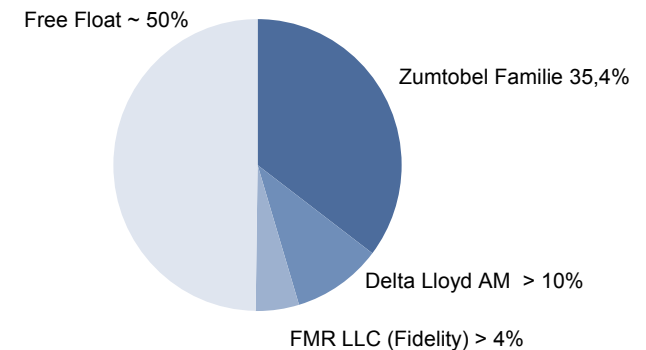
## Kontinuierliche Dividendenpolitik: 50% vom Nettoergebnis

Zumtobel AG – Entwicklung der Zumtobel Aktie im 2012/13

Entwicklung der Zumtobel Aktie im Vgl. zum ATX



Aktionärsstruktur<sup>1</sup>



- Kurs ging im Berichtszeitraum um 18,2% zurück (VJ: -57%)
- Familie Zumtobel ist mit einem Anteil von 35,4% der Stimmrechte weiterhin der seit dem Börsengang etablierte stabile Kernaktionär der Zumtobel AG
- Dividenden-Empfehlung für das GJ 2012/13: EUR 0,07 pro Aktie (Ausschüttungsquote von 50%)

1) Zum Stichtag 30. April 2013

## Bericht zum Bestand eigener Aktien (1)

Zum Bilanzstichtag 30. April 2013

- Zum 30.04.2012 besaß die Gesellschaft eigene Aktien im Ausmaß von 393.390 Stück.
  - Im Rahmen der Mitarbeiterbeteiligungsprogramme wurden 27.280 Optionen (VJ 24.239) aus dem Stock Option Program ausgeübt
  - Es wurden keine Aktien mehr aus dem Matching Stock Program an die Mitarbeiter ausgegeben (VJ 260.924 Aktien), da dieses Programm mit Ende des Geschäftsjahres 2011/12 annulliert wurde
- Zum 30.04.2013 besaß die Gesellschaft eigene Aktien im Ausmaß von 366.110 Stück
  - Der anteilige Wert am Grundkapital beträgt EUR 2,50 pro Aktie, somit EUR 915.275,00
  - Die Aktien hatten zum Stichtag einen Gegenwert in Höhe von EUR 3.111.935,00 (Schlusskurs zum 30. April 2013: EUR 8,50)

## Bericht zum Bestand eigener Aktien (2)

01. Mai – 26. Juli 2013

- Zwischen 1.5.2013 und 26.7.2013 wurden keine Aktien zur Bedienung von Mitarbeiterprogrammen verwendet und die Gesellschaft besaß zum 26.7.2013 unverändert 366.110 Stück.
  - Der anteilige Wert am Grundkapital beträgt EUR 2,50 pro Aktie, somit EUR 915.275,00
  - Die Aktien hatten zum Stichtag einen Gegenwert in Höhe von EUR 3.316.956,60 (Schlusskurs zum 25. Juli 2013: EUR 9,06)

## Corporate Governance Bericht 2012/13

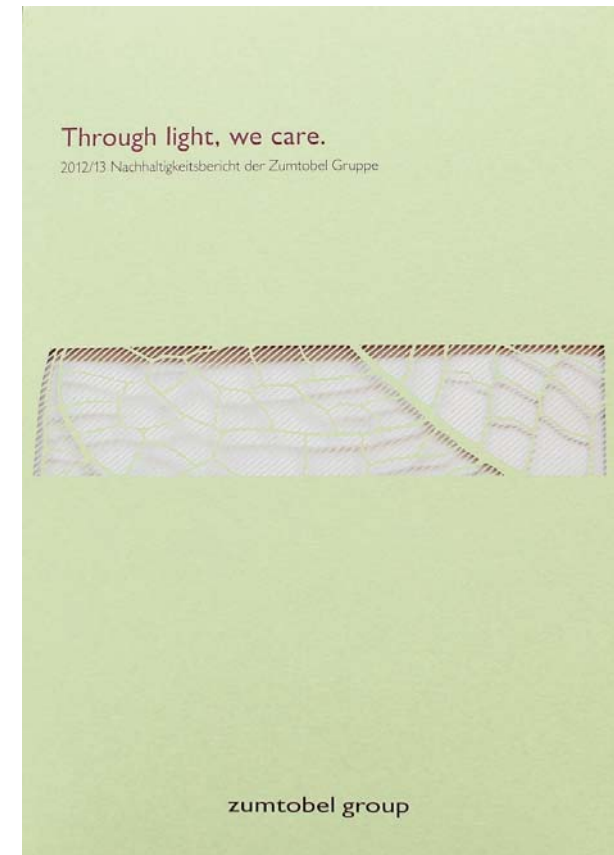
### Freiwillige Selbstverpflichtung zum Österreichischen CG-Kodex

- Die Zumtobel AG erklärt ihre freiwillige Selbstverpflichtung zum **Österreichischen Corporate Governance Kodex** in der **Fassung von Juli 2012**
- Seit dem Geschäftsjahr 2004/05 veröffentlicht die Zumtobel AG einen umfassenden CG-Bericht. Im Geschäftsjahr 2012/13 ist dieser wieder als verpflichtender Bestandteil in den Jahresfinanzbericht integriert
- Aufbau / Struktur folgt Empfehlungen der AFRAC (Austrian Financial Reporting and Auditing Committee)
- In Summe gibt der Kodex 83 Regeln vor:
  - Alle L-Regeln („Legal Requirements“) wurden eingehalten
  - Die C-Regeln („Comply or Explain“) wurden mit Ausnahme von 3 Regeln eingehalten; die Abweichungen wurden gemäß des Prinzips „Comply or Explain“ im Bericht erläutert;
- Für das Geschäftsjahr 2012/13 gilt der Kodex in der Fassung von Juli 2012. Es wird weiterhin die bestmögliche Anwendung sämtlicher Regeln angestrebt

## Nachhaltigkeitsbericht 2012/13

Zumtobel Gruppe veröffentlichte zum vierten Mal den jährlichen Nachhaltigkeitsbericht

- **Fokus auf Energieeffizienz:** Zumtobel Gruppe bietet Markt im Berichtsjahr Energieeinsparungspotential von **642.289 MWh** an = jährlicher Strombedarf von 214.096 Zwei-Personen-HH
- **Weitere Highlights:**
  - Werteworkshops für alle Mitarbeiter weltweit
  - 13 von 20 Werken weltweit ISO 14001 zertifiziert
  - Einführung von ISO 50001 als konzernweites Ziel
  - Vervollständigung des CO<sub>2</sub>-Footprints durch Einbeziehung der Logistik
  - Konsolidierungsrahmen für Zumtobel und Thorn erstmalig auf alle Werke weltweit ausgeweitet
- Konzeption des Berichts nach der **Global Reporting Initiative G3.1 // Anwendungsebene B**





## Finanzkalender

- Fr., 26.07.2013 37. ordentliche Hauptversammlung
- Di., 30.07.2013 Ex-Tag für Dividende
- Fr., 02.08.2013 Auszahlungstag für Dividende GJ 2012/13
- Mi., 03.09.2013 Bericht zum 1. Quartal 2013/14 (1. Mai 2013 – 31. Juli 2013)
- Di., 10.12.2013 Bericht zum 1. Halbjahr 2013/14 (1. Mai 2013 – 31. Okt. 2013)
- Di., 04.03.2014 Bericht zum 3. Quartal 2013/14 (1. Mai 2013 – 31. Jan. 2014)
- Mi., 02.04.2014 Capital Markets Day (Light + Building 2014)



**Passion for Light**



**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!**